

Entrevista

Xavier Altimir

PRESIDENT DE LA CEA

«ELS IMPOSTOS HAN DE SER COMPETITIUS, CLARS, AVANTATJOSOS, SEGURS I SENZILLS»

Per Glòria Gurdó

El president de la Confederació Empresarial Andorrana (CEA), Xavier Altimir, veu amb bons ulls el nou marc fiscal però demana, de cara a la imminent implementació de l'IRPF, el 2014, de que el percentatge de tributació no es pugui modificar sense l'acord de les dues terceres parts del parlament, o sigui per llei qualificada, amb la finalitat de donar més seguretat jurídica a les empreses que vulguin invertir al país. Altimir també defensa que el nou marc fiscal i la Llei d'obertura econòmica donaran els seus fruits, encara que no a curt termini.

-¿Estem preparats per als nous impostos?

Vaig pagar l'acompte i la noia que ho va portar a tributs l'endemà em va dir que no ho tenia que pagar perquè el ministre ha fet una disposició. Ja l'han cobrat, com que algun dia ens en demanaran més, almenys l'acompte ja el tenen. Amb això, vull dir que ens costarà una mica posar-nos al dia. Qui vulgui anar amb males intencions defraudarà, però la gent que ja ha pagat alguna cosa i ha pagat de més o de menys, s'haurà d'anar regularitzant. Cal tenir una mica de paciència per part de tothom perquè tardarem quatre o cinc anys a posar-ho tot en ordre.

-¿L'IGI és un bon impost?

L'IGI és molt més just que l'ISI. Perquè hi havia empreses que hi guanyaven diners mentre que a d'altres els perjudicava molt. Amb la qual cosa un impost que permet guanyar diners no s'ha vist en lloc del món. Ara tot això es regularitzarà, amb l'IGI, que al cap i a la fi, pagarà als teus proveïdors, repercutirà als teus clients i liquidarà a Govern. Per tant, serà un impost neutre i molt més just.

-¿O sigui que serà menys complicat que fer la declaració que fem ara?

Sí, perquè al cap i a la fi ja estem pagant tota una sèrie d'impostos indirectes que poden ser més carregosos, segons com. La única cosa que fa l'IGI és simplificar el sistema i ser molt més just, perquè la gent que haurà pagat més IGI del que haurà suportat el recuperará i la gent que haurà cobrat més IGI del que haurà suportat, doncs el pagarà. No veig quin problema hi pot haver. És un IGI competitiu del 4,5%, mentre que a tots els països



ÀLEX LARA

del nostre entorn ho és molt menys, estem parlant del 21% a Espanya, per exemple.

-¿És important ser tributàriament competitiu?

Des de la CEA sempre hem demanat impostos que preservin la nostra competitivitat perquè en aquest país continuem vivint del comerç i cal que mantinguem un diferencial de preus amb els països veïns.

-¿Hi ha qui s'aferra allò del Duty free?

Els impostos han de ser CCASS, Clars, Competitius, Avantatjosos, Senzills i Segurs. Que tothom els pugui entendre de manera fàcil, que no tinguem que ser tots economistes ni experts fiscals per fer la declaració. Competitiu vol dir que tinguin un diferencial en relació al nostre entorn, ja sigui l'impost sobre les societats, l'activitat econòmica o l'IGI, perquè si volem que vingui inversió estrangera cal que sigui així. Que siguin avantatjosos, ve a ser el mateix que la pressió fiscal no faci perdre la competitivitat al país. que siguin senzills implica una aplicació lleugera i com vol fer Govern, àgil de manera electrònica des de ca-

L'IGI ÉS MOLT
MÉS JUST QUE
L'ISI QUE ERA
PERVERS

UNS
GUANYAVEN
DINERS I ALTRES
N'HI PERDIEN HI
HAVIA NEGOCIS
PERJUDICATS

sa, que no tinguem que muntar una gran maquinària per controlar tot això. Per últim segurs vol dir que no els canviem cada dos per tres, que donin seguretat jurídica.

-¿O sigui sostenibles?

Sí. Podríem afegir que siguin perdurables en el temps, que no siguem un país en que avui tenim uns impostos i al cap de dos dies uns altres, perquè això confon a la gent. I que tampoc es puguin canviar els percentatges de contribució aleument perquè els inversors de fora sàpiguen a què cal atènyer-se almenys durant un lapse de temps raonable per fer fructificar les inversions. No pot ser que vingui gent de fora a invertir després d'haver sospesat tot el marc fiscal i jurídic del país, ara que arribarà l'IRPF, per exemple, i que després de quatre dies els hi canviïn.

-¿Els impostos indirectes no arriben en un moment delicat per a les empreses?

Sí, però també s'ha tingut en compte i s'ha fet coses com exempcions i models simplificats per a les empreses que facturen per sota dels 150.000 euros, amb la qual cosa

simplifica molt la feina a les empreses petites que a Andorra són la gran majoria.

-¿Li sembla que aquest és el camí correcte?

El què hem fet homologar els nostres impostos amb els de pràcticament tots els països de la Unió Europea (UE), l'IRPF que el Govern ha dit que s'aplicarà a partir del 2014, nosaltres creiem que no és necessari.

-¿I l'IRPF, la CEA en un principi no hi estava d'acord no?

Ja no es tracta d'estar-hi d'acord o no, perquè el Govern té la decisió presa. Ara del què es tracta és de donar-li aquesta seguretat jurídica que podria passar per establir un IRPF que sigui prou competitiu perquè pugui esperonar les empreses i el talent a venir a establir-se a Andorra. Caldria trobar fórmules no sé si en funció del que es fa en altres països o no, de que aquest impost a llarg i mig termini no es pugui modificar.

-¿Com es pot blindar un impost?

Doncs, per exemple, amb fórmules legislatives; que la modificació de l'impost l'hagués d'aprovar les dues terceres parts del Consell General, com una llei qualificada o inclús hi ha països que aquest impost és regulat per la pròpia constitució o sigui que a l'hora de tocar-lo hi ha la participació de la ciutadania. Això donaria la seguretat jurídica necessària a la inversió estrangera.

-¿O sigui de que es tracta de donar garanties a la gent que invertirà al país?

O que com a mínim donem la seguretat jurídica necessària a aquestes noves inversions, que la gent no vegi Andorra com un lloc que avui parlen d'un 10% i demà d'un 20%.

-¿És real l'interès per a Andorra, ho han notat en els desplaçaments que han fet fins ara?

En els contactes que fem des de la CEA, veiem que s'ha despertat un interès important. A Govern també em consta que no paren de rebre consultes, això demostra que la gent veu Andorra amb interès, un lloc on poder implantar segons quin tipus de negoci, i sincerament estic convençut que això donarà els seus fruits a mig i a llarg termini, però no immediatament sinó que haurem d'esperar una mica.